

## COMMENT AMELIORER VOTRE SUCCES D'EXPORTATION

### 4 POINTS D'EXPORTATION – novembre

#### 1) Est-ce que vous connaissez Incoterms 2000?

Incoterms 2000 représentent les termes commerciaux internationalement admis qui définissent les rôles respectifs de l'acheteur et du vendeur dans l'opération de transport et d'échange. Un exportateur peut profiter de cette force pour fortifier ses stratégies de développement afin de pénétrer le marché.

Pour en savoir plus: [www.incoterms.org](http://www.incoterms.org)

#### 2) Est ce que votre propriété intellectuelle (IP) est protégée?

Si vous avez un brevet, une marque déposée, un copyright, un design industriel, vous avez besoin de savoir ce qui est protégé, où il est protégé et pour combien de temps. Au Canada, la plupart des IP sont seulement protégés nationalement et le terme peut s'étendre de 10 à 20 années.

Il se serait sage de contacter le Bureau de Propriété intellectuelle de chaque pays ou vous avez l'intention d'exporter et commencer à protéger votre IP avant d'entrée sur le marché.

Pour en savoir plus: [www.cipo.gc.ca](http://www.cipo.gc.ca) ou appeler (819) 997-1936

#### 3) Avez vous des ennuis a accepte les paiements?

Dépendre de votre site de paiement PayPal peut être une option de paiement efficace à considérer. Il sera peut être difficile pour beaucoup d'entreprises de fournir a leurs clients toutes les options de paiement en raison du coût et des frais associés a chacune, surtout internationalement. Cependant, Paypal peut traiter des paiements par carte bleue, Master Card, Visa, American Express, Discover, e-checks et par transferts bancaires pour un frais mensuels de \$30 US plus un frais de transaction de 2,2% à 2,9% + 0,30 US. Avec plus de 100 millions de comptes, dans 103 pays, 16 monnaies peuvent être acceptées.

Pour en savoir plus: [www.paypal.com](http://www.paypal.com) ou appeler 1-866-445-3168.

#### 4) Connaissez-vous le risque de paiement dans le marché ou vous avez l'intention d'exporter?

Le risque de paiement doit toujours être une inquiétude quand vous exportez vers de nouveaux marchés. Si vous voulez obtenir de l'information générale sur le pays de même que de l'information concernant le risque de paiement, l'EDC publie un rapport excellent intitulé « la Prévision de l'Exportation Globale ». A la fin du rapport, le monde est divisé en



régions et classé par un risque de paiement à court, moyen et long terme. Un exemple peut être vu à la droite.

Où trouver le rapport: <http://www.edc.ca>.